# **OBJECTIFS 2017** PROCHAINES ÉTAPES

AAXIMISEF LA SÉCURITÉ

## PRODUITS ET SERVICES

Poursuite du partenariat avec l'agence EU-OSHA avec la nouvelle campagne intitulée « Lieux de travail sains pour tous les âges »

Multiplication par deux du nombre de chariots fonctionnant avec le système de gestion de flotte I\_Site par rapport à l'exercice 2015

Formation chariot élévateur pour 50 responsables sécurité en Europe et dans le monde

### **OPÉRATIONS**

Adaptation et mise en place de la Vision Sécurité TICO dans nos filiales

OPTIMISER
PROCESSUS D'ACTIVITÉS

## PRODUITS ET SERVICES

Établissement d'un mécanisme de contrôle visant à évaluer la conformité des fournisseurs au Code de conduite fournisseur

Formation de 100 % du personnel chargé des achats au processus d'approvisionnement responsable

Meilleure compréhension de l'impact environnemental de notre chaîne d'approvisionnement

(Auto)évaluation responsabilité sociale des entreprises (RSE) de 30 gros fournisseurs directs de matériels

Projet d'auto-évaluation des fournisseurs indirects de matériels

## **OPÉRATIONS**

Publication des données consolidées relatives au développement durable de toutes les filiales TMHE

Programme LEAD – avec 64 participants en 2 ans

Mise en place d'outils visuels TPS dans toutes les filiales

Réalisation d'une enquête auprès des salariés, à l'échelle européenne

MINIMISER
L'IMPACT
ENVIRONNEMENTAL

### PRODUITS ET SERVICES

Poursuite du partenariat avec 10 exploitants de flotte européens afin de réduire leurs émissions de CO<sub>2</sub>

Augmentation des ventes de chariots d'occasion de 20 %

Lancement de nouveaux produits silencieux

## **OPÉRATIONS**

Réduction de la consommation d'énergie de 10 % dans toute l'Europe, par rapport à l'exercice 2012

Développement d'une politique d'utilisation de voitures d'entreprise écologiques

Développement d'initiatives visant à réduire la consommation d'énergie

### PRODUITS ET SERVICES

Concept TSC (Toyota Service Concept) pleinement utilisé dans toutes les filiales

Utilisation du système NPS (Use the Net Promoter System) dans toutes les filiales

Objectif visé : 95 % de taux de résolution des pannes dès la première intervention dans le réseau

#### **OPÉRATIONS**

Optimisation de la qualité en réduisant les demandes de prise en charge sous garantie de 88 % par rapport à 2007

Augmentation du pourcentage de techniciens formés à la sécurité et au développement durable (compétence « non-technique » STEP Bronze)

Application à 100 % du référentiel ASEC (After Sales Service Evaluation and Certification) dans l'ensemble du réseau

NUMÉRO 1 IN SATISFACTION CLIENTS