

WE LOVE OUR TRUCKS...

Toyota Material Handling Suisse SA appartient au groupe Toyota Material Handling, le n° 1 mondial dans la fabrication et la vente de matériel de manutention et de chariots élévateurs. Nous avons un effectif d'environ 65 collaborateurs en Suisse.

Nous proposons sur le marché suisse une gamme de produits complète et un grand nombre de services. Le siège social est situé à Bülach (ZH) **et nous disposons d'un centre logistique et de service** à Safenwil (AG)

Pour réaliser nos objectifs de vente ambitieux, nous sommes à la recherche d'une personne motivée et ambitieuse pour la fonction de



Conseiller/ère technico-commercial GE/VD

QU'EST-CE QUI VOUS ATTEND ?

Votre mission est d'acquérir de nouveaux clients et d'assurer le suivi des clients existants sur votre secteur. Votre engagement nous permet d'améliorer notre position sur le marché et de gagner des parts de marché. Vous adoptez une attitude convaincante et professionnelle, orientée sur la réalisation des objectifs. Vous savez tisser des liens et construire des relations commerciales tout en les pérennisant.

- Suivi de la clientèle existante
- Acquisition de nouveaux clients
- Présentation compétente, convaincante et professionnelle de notre gamme de produits
- Conseils techniques et commerciaux destinés à la vente de produits neufs et d'occasion, ainsi que de services
- Planification et gestion des négociations contractuelles jusqu'à la conclusion
- Vous assurez l'interface avec le service d'administration des ventes, Rental&Used et notre organisation de Service Après-Vente

PROFIL RECHERCHÉ :

- Formation de base technique et/ou commerciale
- Expérience de longue date dans la vente en B2B et premières expériences réussies en force de vente
- Bonne maîtrise des principales applications MS Office et engouement pour les outils informatiques modernes permettant d'optimiser votre travail
- Connaissances géographiques et économiques approfondies de la région d'intervention
- Vous avez le sens de la communication et vous brillez par votre énergie et votre dynamisme
- Votre langue maternelle est le français (et la connaissance de l'allemand est souhaitée)
- La connaissance de l'anglais et/ou l'allemand est un sérieux atout et favorise le travail quotidien
- Vous êtes quelqu'un de très motivé, dynamique et persévérant
- Vous êtes doté de bonnes capacités d'analyse technique
- Vous résidez dans votre zone d'activité

Nous vous offrons une équipe soudée et dynamique, et des perspectives de carrière prometteuses au sein d'un groupe international de grande renommée. La formation initiale et continue vous permet de mieux maîtriser les produits et saisir toutes les subtilités du groupe Toyota et de ses valeurs. Chez nous, vous bénéficierez de conditions d'embauche et de travail intéressantes, ainsi que de très bonnes prestations sociales.

Envie d'un emploi passionnant et riche dans un service de vente expérimenté au sein d'une entreprise dynamique en plein essor ? Alors faisons connaissance ! Notre responsable RH Eva Fischer a hâte de recevoir votre candidature électronique à hr@ch.toyota-industries.eu. Si vous avez des questions, elle sera ravie d'y répondre à tout moment par tél au 043 211 20 81 ou par courriel.



TOYOTA

MATERIAL HANDLING